

Urs Stoller

Urs Stoller, ehemaliger internationaler Spitzensportler, Profi-Coach, Workshop-Leiter und Keynote Speaker, studierte Sport- und Sportpsychologie an der ETH/Uni in Zürich und absolvierte die höchste Trainer- und Coach-Ausbildung in der Schweiz. Er begleitete u. a. Heinz Günthardt, dreimaliger Doppelweltmeister und ehemalige Nr. 22 der Weltrangliste, Martina Hingis, ehemalige Nr. 1 der Weltrangliste, sowie das Davis-Cup-Team auf ihrem Weg zum Erfolg. Die über Jahre erworbenen Erkenntnisse des internationalen Spitzensports vermittelt er methodisch und didaktisch, so dass Sie diese 1:1 in die Wirtschaft bzw. in Ihren Business-Alltag transferieren können. Zu seinen Kunden zählen namhafte nationale und internationale Unternehmen. In Seminaren und Vorträgen begeistert er seine Teilnehmer mit einzigartigen Beispielen aus dem Spitzensport. Urs Stoller ist ein Mann aus der Praxis für die Praxis, der es versteht, Lust auf Leistung und Erfolg zu erzeugen....

„Spitzen-Leistung mit System – wie Sie die Erfolgsformel des Leistungssports für Ihr Unternehmens-Wachstum nutzen“

Themen

GEWINNER-Kultur – Was Sie von erfolgreichen Weltklasse-Athleten für Ihren Businessalltag lernen können

- Wie Sie die Grundlagen für Spitzenleistung schaffen und nachhaltig verankern
- Wie Sie gezielt neue Reize setzen und Lust auf Leistung erzeugen
- Wie Sie die 5 entscheidenden Faktoren für Höchstleistung analysieren und Ihren Unternehmens-Erfolg steigern

Entscheidend ist die Entscheidung - In Stress-Situationen RICHTIG Denken, Handeln & COACHen

- Wie Sie mit der SWISS COACHes Y-Methodik die richtige Entscheidung finden und treffen
- Wie Sie ihr Team bewusst in Entscheidungsprozesse einbinden und Mitarbeiter zu Mit-Unternehmern werden
- Was bedeutet „Disziplin“ im Spitzen-Sport
- Warum die „Y-Generation“ KONKRETE Maßnahmen ausarbeiten will und nicht nur ZIEL-orientiert geführt werden möchte
- Spitzenleistung mit System - Wie Sie die Erfolgsformel des Leistungssports für Ihren Unternehmens-Wachstum nutzen

ERFOLGS-Chancen zwischen 30% und 80% erhöhen

- Wie Sie mit professioneller Vorbereitung und Fokussierung die maximale Leistung im entscheidenden Moment abrufen
- Wie Sie im Business-Alltag das ganze Potenzial Ihres Teams ausreizen und abrufen, um das nächste „Spiel“/das nächste Projekt zu gewinnen
- Warum der ERFOLG bis zu 70 % von den Stärken abhängig ist, und wie Sie diese Erkenntnisse richtig nutzen können
- Wie Sie im Business-Alltag die internen Prozesse erleichtern und verbessern und somit Qualität und Zeit gewinnen

Referenzen & Presse

- UBS AG
- Zürcher Kantonalbank
- Schwyzer Kantonalbank
- NKB Nidwaldner Kantonalbank
- Citibank Privatkunden AG
- DVAG Deutsche Vermögensberatung AG
- Merck Serono Gruppe
- SAS Institute AG (Schweiz & Österreich)
- Linde / Willenbrock Fördertechnik Holding GmbH
- PWC Price Waterhouse Coopers
- HILTI Austria GmbH
- IBM Deutschland & IBM Schweiz AG
- Fujitsu Technology Solutions GmbH (ehem. Fujitsu Siemens Computers)
- T-Systems Deutschland
- T-Shop Vertriebsgesellschaft mbH
- Telekom Deutschland GmbH
- Lekkerland
- Orange Schweiz
- Tieto Deutschland GmbH & Tieto Austria GmbH
- Siemens AG
- SAMSUNG Deutschland
- Versatel Holding GmbH
- COMSOFT direct
- UPC Austria GmbH
- MobilCom
- Coltene Whaledent
- Techem GmbH

Honorare / Reisekosten / Sprache

Live-Booking

Medien & Empfehlung

Impulsvortrag Honorargruppe **D**
Tagessatz Honorargruppe **E**
Reisekosten **Zuben/CH**
Vortragssprachen  

Free Call aus dem jeweiligen
Festnetz zu Ihren regionalen
Ansprechpartnern:

 0800 77 11 99 11

 00800 77 11 99 11

 00800 77 11 99 11

 00800 77 11 99 11