



Carsten Böhm

Carsten Böhm ist Verkäufer aus Leidenschaft und ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Sein Experten-Know-How sammelte er in seiner langjährigen Tätigkeit für ein internationales Finanzdienstleistungsunternehmen und als Personaltrainer in einer renommierten und namhaften Unternehmensberatung. Heute vermittelt er sein erfolgserprobtes Fachwissen in seinen Trainings, Seminaren und Vorträgen. Seine Teilnehmer begeistert er mit praxisnahen, leicht umsetzbaren Beispielen. Er ist ein Trainer, der es „auf den Punkt“ bringt.

„Erleben – Erkennen – Erfolg haben“

THEMEN

+ Führen im Vertrieb – Einfach mehr Umsatz!

- Wie Sie die Vorteile und Wirkungsweisen unterschiedlicher Führungsstile kennen- und persönlich nutzen lernen
- Wie Sie mit dem kooperativen Führungsstil Mitarbeiter mit in die Verantwortung nehmen und zu eigenständigem Handeln führen
- Wie Sie mit Ihren Mitarbeitern verbindliche Ziele erarbeiten, mit Strategie konsequent umsetzen und nachhaltig Ihre Umsätze steigern

+ Einfach mehr verkaufen – Warum einfach manchmal so schwer sein kann!

- Wie Sie Ihre persönliche Wirkung reflektieren und kundenorientiert optimieren
- Wie Sie mit emotionaler Intelligenz Ihre Kunden besser verstehen und zielgerichtet führen
- Wie Sie die Kaufsignale Ihres Kunden wahrnehmen, mit Entschlossenheit und Mut den Verkaufsabschluss einleiten und durchführen

+ Persönlichkeit in Vertrieb und Führung – Mit emotionaler Intelligenz zum Ziel!

- Wie Sie sich und andere besser verstehen lernen und effektiver kommunizieren
- Wie Sie sich Ihrer Fähigkeiten selbst bewusst werden, souverän auftreten und wirken
- Wie Sie mit Aufmerksamkeit und Menschenkenntnis Ihren Verkaufs- und Führungserfolg signifikant steigern
- Wie Sie emotionale Intelligenz entwickeln

REFERENZEN & PRESSE

„Nach dem neuartigen Trainings- und Coachingkonzept ‚Der Erfolgskreislauf‘ erhalten die Verkäufer/-innen ... gezielte Unterstützung. Herr Böhm und sein Trainerteam sind ein absoluter Gewinn für unser Unternehmen. Unsere regelmäßigen Bestnoten von unabhängigen Instituten und Verbänden führen wir auf viele von uns durchgeführten Maßnahmen zurück. Auch der Unterstützung der Carsten Böhm Unternehmensberatung haben wir diese Auszeichnungen zu verdanken.“

Thomas Dankert, Geschäftsführer, Höffner Möbelgesellschaft GmbH & Co KG

„Alle durch die Carsten Böhm Unternehmensberatung gecoachten Mitarbeiter bekunden ihre Weiterempfehlung. Aufgrund der durchgeführten Personalentwicklungsmaßnahmen ... können wir das Team um Carsten Böhm wärmstens empfehlen.“

Grit Praus, Geschäftsführerin, Regio Print-Vertrieb GmbH – ein Unternehmen der LR Medienverlag und Druckerei GmbH

„Die Arbeit Ihres Unternehmens überzeugt mich sehr ...“

Sonja Roth, Leiterin ZEUS AKADEMIE

INSPIRATION

Erleben: Mein interessanter Weg zum erfolgreichen Verkäufer und zur erfolgreichen Führungskraft.

Erkennen: Was ich an meiner Kommunikation und meinem Verhalten verändern musste.

Erfolg haben: Das positive Feedback meiner Klienten.

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

- Impulsvortrag** Honorargruppe F
- Tagessatz** Honorargruppe F
- Reisekosten** Röderland OT Haida
- Vortragssprachen**

LIVE-BOOKING



MEDIEN & EMPFEHLUNG

