

# Nicolai Christ



Nicolai Christ ist seit 20 Jahren ein international gefragter Speaker, Trainer, Coach und Hochschuldozent zu den Themen Vertrieb und Führung. Der studierte Wirtschaftsinformatiker und MBA hat mit Menschen aus mehr als 50 Ländern aller fünf Kontinente intensiv an deren Leistungssteigerung gearbeitet und inspiriert heute als wertvoller Impulsgeber und Experte für Selbstführung Tausende Seminar- und Vortragsteilnehmer. Angereichert mit eigenen Erfahrungen und Geschichten werden seine Keynotes zu einem besonderen Erlebnis. Seine ungewöhnliche Mischung aus fundierter Ausbildung in verschiedenen Disziplinen und erfolgs-erprobter Praxiserfahrung ist so einzigartig wie seine kreative, provokante und motivierende Art in seinen Coachings, Trainings und Vorträgen. Dabei blickt er als Verantwortlicher für den Aufbau verschiedener Vertriebsorganisationen direkter und indirekter Absatzkanäle auf eine umfangreiche Expertise in der erfolgreichen Führung schlagkräftiger Vertriebsseinheiten zurück. „Mit Spaß zur maximalen Leistungssteigerung“, ist sein Credo, die Nachhaltigkeit seine Mission.

## Die neue Art der Führung – Ein agiles Umfeld braucht Stabilität von innen

### THEMEN

Nicolai Christ hat mehrere Tausend Führungskräfte aus allen Teilen der Welt in intensiven mehrtägigen Self-Leadership-Seminaren begleitet und die Erkenntnisse mit eigenen Erfahrungen und Geschichten angereichert.

- + **Die neue Art der Führung – Ein agiles Umfeld braucht Stabilität von innen**
  - Wie sich Führungskräfte neu erfinden müssen
  - Wie Sie Stolpersteine der agilen Transformation vermeiden
  - Wie Sie ergebnisorientiert führen, ohne den Weg zu kennen
  - Wie Sie die Führungsherausforderungen und den Zusammenhalt Ihres Teams in Zeiten von Global, Remote, Homeoffice, Online & Hybrid meistern
- + **Self-Leadership – Erfolgsfaktor Selbstführung in Zeiten stetiger Veränderung**
  - Wirksame Führung beginnt bei jedem selbst: Wie Sie trotz Volatilität, Unsicherheit, Komplexität und Ambiguität sicher ans Ziel kommen
  - Wie Sie Erfolg und Zufriedenheit in instabilen Zeiten erreichen
  - Zukunft braucht Vergangenheit – Wie Sie Ihre Biografie als Superkraft nutzen
- + **Was Kunden wirklich wollen – Wie Kundenmotive zu Umsatz werden**
  - Wie Sie zum empathischen Kundenversther werden
  - Was Sie verkaufen und was Ihr Kunde wirklich kauft
  - Wie Sie Widerstände vermeiden und Einwände auflösen
  - Wie Sie effektiver und effizienter zum Abschluss kommen und Ihre Umsätze messbar steigern
- + **Die Kunst des Storytellings – Wie Sie Menschen gewinnen & Botschaften emotional verankern**
  - Wie Sie mit Leidenschaft und Charisma andere für sich gewinnen
  - Wie Sie mit vier einfachen Elementen Ihre Storyline entwickeln

### REFERENZEN & PRESSE

„Herr Christ weiß, wovon er spricht! Er transportiert sein Wissen und seine Erfahrungen spannend und man klebt förmlich an seinen Lippen. Er schafft es, dass man auch nach neun Stunden mit voller Konzentration dabei ist. Der Tag verging viel zu schnell! Wer einen kompetenten und authentischen Experten für den Vertrieb sucht, ist bei ihm genau richtig!“ **Nicolas Hinrichsen, Management New Business, FC Bayern München Basketball GmbH**

„Die Leidenschaft, mit der Sie die Inhalte vermitteln, steckt an. Die Fähigkeit, charmant-provokant alles aus einem herauszuholen und dabei neue Wege aufzuzeigen, habe ich so noch nie erlebt – das beste Training bisher, vielen Dank!“ **Jan Pörschmann, Managing Partner, Proventis GmbH**

„Mega Motivator mit starkem Storytelling und In-depth-Fachwissen. Passt Inhalte live an Lern-/Vortragsgruppe an.“ **Oliver F., Deutsche Bank AG**

#### Referenzen:

Oracle, Citrix, Infor, simplefact, Ricoh, Rimage, eCircle, Sprinkl, Deutsche Bank, Donner & Reuschel, comdirect, One Group, Aquila Capital, Nordcapital, Lloyd Fonds, AON Hewitt, Proventis Partners, Auctus Capital Partners, Audi, Robert Bosch, Mahle, Renk, GIZ

„It has been a great experience working with you. The added value is more valuable due not only to your excellent trainer/mentor abilities but also to the way that you connect with people, and make them wish for a better version of themselves. We had good training and feedback sessions with clear and powerfull messages.“

#### INSPIRATION

„Mich inspirieren die vielen Menschen, die ich auf der ganzen Welt kennengelernt habe, die ihre Biografie mit mir geteilt haben und die ich ein kleines Stück auf ihrem Weg zur Selbstführung begleiten durfte.“

### HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

<b>Impulsvortrag</b>	Honorargruppe <b>E</b>
<b>Tagessatz</b>	Honorargruppe <b>E</b>
<b>Reisekosten</b>	<b>München</b>
<b>Vortragssprachen</b>	

### ONLINE-PROFIL



### MEDIEN & EMPFEHLUNG

