



Dirk Jakob

Dirk Jakob, Gründer der hajoona GmbH, ist Unternehmer aus Leidenschaft und ein Experte, wenn es um Vertrieb und Potenzialentwicklung geht. Sein Unternehmen hajoona wurde von der Zeitschrift FOCUS vier Jahre hintereinander zum Wachstumschampion 2018, 2019, 2020 & 2021 im Bereich Gesundheit/Soziales/Erziehung und Bildung gekürt. Von der Pike auf bis hin zur höchsten Führungsposition lernte er das Handwerk des Direktvertriebs. Verschiedenste pädagogische und psychologische Ausbildungen ergänzen seine Kenntnisse. Er ist Autor mehrerer Bücher und seine Zahlen sprechen für ihn. Er hat auf seinem Karriereweg Teams mit ca. 100.000 Partnern und Unternehmen mit Milliardenumsätzen aufgebaut. Als Geschäftsführer der Horizonte Training & Consulting GmbH initiierte und leitete er verschiedene Ausbildungsakademien weltweit tätiger Unternehmen. Über 850.000 Menschen besuchten bis heute seine Trainings und Ausbildungen. Zu seinen Kunden zählen sowohl visionäre Entrepreneur, mittelständische Unternehmen als auch internationale Konzerne.

” Mit **Persönlichkeit zum Lebenserfolg.**

THEMEN

- + **Erfolgsfaktor Mensch – Der Weg zum Wachstumschampion**
 - Wie Sie mit einer firmeneigenen Weiterbildungsakademie sowohl Mitarbeiter finden, binden als auch Potenziale entwickeln und freisetzen
 - Wie Sie die Fähigkeiten Ihrer Mitarbeiter analysieren, stärkenorientiert einsetzen und Teamflow erzeugen
 - Wie Sie mit Vision, System und den richtigen Menschen von Jahr zu Jahr neue Umsatzrekorde erzielen
 - Wie Sie aus unterschiedlichen Menschen ein schlagkräftiges Team bilden
- + **Erfolg mit Herz, Hirn und Verstand**
 - Wie Sie Ihre inneren Motivatoren identifizieren und mit Ihren persönlichen Werten in Einklang bringen
 - Wie Sie mit einer starken Vision Energie freisetzen und leichter zum Ziel kommen
 - Wie Sie mit Persönlichkeit und authentischem Handeln Menschen für Ihre Idee gewinnen
 - Wie Sie beruflichen und privaten Erfolg verbinden und leben
- + **My Way – Der Weg zur finanziellen Freiheit und persönlichem Glück**
 - Wie Sie Ihre Faktoren für persönliches Glück erkennen
 - Wie Sie sich Ihren Bedürfnissen klar werden, sie anerkennen und bewusst Ihren eigenen Weg gehen
 - Wie Sie negative Glaubenssätze, Widerstände und Blockaden in positive Energie wandeln
- + **Direktvertrieb/Network-Marketing als Lösungsansatz**
 - Vorteile und Ressentiments einer Branche mit enormen Wachstum
 - DV als Lösung für eine gelebte, praktische Work-Life-Balance

REFERENZEN & PRESSE

- FOCUS/statista – Ausgezeichneter Wachstumschampion 2018
- FOCUS/statista – Ausgezeichneter Wachstumschampion 2019
- FOCUS/statista – Ausgezeichneter Wachstumschampion 2020
- FOCUS/statista – Ausgezeichneter Wachstumschampion 2021
- Financial Times Europe 2018, 2019 & 2020 „Europe’s Fastest Growing Companies“

„Dirk Jakob versteht es, sein Fachwissen über Vertrieb und Psychologie mit viel Emotion und Humor zu verknüpfen. Sein Motto ‚Business mit Herz‘ wird für sein Publikum immer direkt spürbar. Ihm ist es wichtig, viel Wissen und Information auf eine ihm typische nahbare Art so zu vermitteln, dass jeder gleich die Lust verspürt, neue Erkenntnisse und Einsichten sofort umzusetzen.“ **Prof. Dr. Michael Zacharias, zählt zu den renommiertesten Wissenschaftlern, Autoren und Beratern im Direktvertrieb in Europa**

„Dirk Jakob – einer der einfühlsamsten, charismatischsten und cleversten Coaches, die ich bislang kennengelernt habe!“ **Ralf Ohrmann, Sportwissenschaftler, Bestsellerautor – Deutschlands bekanntester & erfolgreichster LifeCoach**

Dirk Jakob ist einer der wenigen Trainer, die es mit ihrer Einzigartigkeit schaffen, Wissen und Informationen so zu vermitteln, dass Menschen innerhalb kürzester Zeit ihre persönlichen Ziele erreichen können.“ **Markus Elsässer, Herausgeber StartUpValley, Europas größtem Gründermagazin**

„Dirk Jakob unterstützte uns beim Aufbau eines Handelsvertreternetzes und übernahm dabei die Rekrutierung, die Ausbildung und die Steuerung der angeschlossenen Handelsvertreter. Wir schafften es durch seine Hilfe, sehr schnell Handelsvertreter in nennenswerthem Umfang aufzubauen. Die Zusammenarbeit lief immer professionell, partnerschaftlich und fair. Ohne seinen Beitrag hätten wir diese Aufgabe nicht so schnell und effizient umsetzen können.“ **Daniela Lipgens, Geschäftsführerin Repower Deutschland GmbH**

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN & EMPFEHLUNG



Impulsvortrag ✓
Interview / Business-Talk ✓
Honorargruppe E
Standort Heidelberg
Vortragssprachen



SelbstBewusstSEIN
 ISBN: 978-3980905657
 2,39 €

Das 1x1 des Network-Marketing
 ISBN: 978-3980905602
 14,06 €