

Oliver Schneider



Oliver Schneider ist Gründer und Geschäftsführender Gesellschafter der RiskWorkers GmbH in München. Er startete seine berufliche Laufbahn als Offizier bei der Bundeswehr und diente u. a. bei den Fallschirmjägern, bevor er zum Kommando Spezialkräfte (KSK) wechselte. Hier war er an mehreren Spezialoperationen im Ausland beteiligt, bevor er als Berufsoffizier kündigte. Danach begann er seine zivile Karriere bei einem DAX-Konzern in der Abteilung Unternehmenssicherheit. Seit dem Jahr 2006 ist er als Sicherheits-, Risiko- und Krisenmanagementberater tätig. Zudem hält er einen Master of Science Degree (MSc) in Risk, Crisis and Disaster Management der University of Leicester (UK). Auslandserfahrung als Risk Consultant sammelte er u. a. in Afghanistan, Algerien, Brasilien, Irak, Iran, Jemen, Kolumbien, Mexiko, Pakistan und Russland (Kaukasus). Seit Jahren ist er zudem als sogenannter „Kidnap Response Consultant“ für deutsche und internationale Versicherungen tätig.

Führung Extrem – Wie Sie in der Zukunft Risiken, Krisen und Unsicherheit am besten meistern

THEMEN

+ Führung Extrem – Wie Sie in der Zukunft Risiken, Krisen und Unsicherheit am besten meistern

Wissen Sie manchmal nicht, wie Sie sich als Führungskraft entscheiden sollen? Zweifelnd Sie, was richtig für Sie und Ihr Unternehmen ist? Fühlen Sie sich manchmal überfordert, wenn eine Krise die nächste jagt?

Spezialkräfte verraten Ihnen genau die Taktiken, die in Krisen zum Einsatz kommen. Erfahren Sie aus erster Hand, wie Spezialkräfte agieren. Denn für sie gehört die Krise zum Alltag.

Treffen Sie Ihre Entscheidungen schnell und zielgerichtet. Lernen Sie von den Profis!

- Führung und Führungsprozess einer High-Performance-Organisation
- Umgang mit Druck in Extremsituationen
- Wie Sie mutig führen, Vertrauen übertragen und Außergewöhnliches erreichen
- So werden auch Sie zum „A-Team“
- Einblicke in eine geheime Welt. Spannung pur

+ Das Kidnap-Prinzip – Was Sie aus Verhandlungen mit Entführern lernen können

- Wie Sie in Verhandlungssituationen Ihren Gesprächspartner identifizieren, analysieren und lesen lernen
- Wie Sie Ihre Kommunikations- und Verhandlungsstrategie auf Ihren Gesprächspartner ausrichten und erarbeiten
- Wie Sie in Verhandlungssituationen mit Androhungen und Einschüchterungen umgehen, Ihrem Gesprächspartner ein Signal des Verstehens geben und dennoch Ihre Ziele erreichen
- Spannend, mit Gänsehautfaktor

REFERENZEN & PRESSE

Gründungsjahr: 2013

Branche: Risiko- und Krisenmanagementberatung

USP: Experte für Führung in Unsicherheit und Krisen

Zu seinen Kunden zählen sowohl namhafte klein- und mittelständische Unternehmen (KMU) als auch internationale Konzerne und Organisationen. Des Weiteren ist er Partner nationaler und internationaler Versicherungsunternehmen im Bereich der Lösegeld-, Cyber- und Auslandskrankenversicherung.

Bisherige Vorträge u. a. bei:

- Verband der Süßwarenindustrie
- Verband der Wirtschaftsjunioren
- Hochschule München
- Gothaer Versicherung Mehrwerte-Veranstaltung
- Werteorientierter Mittelstand Deutschland
- Landesverband der Baden-Württembergischen Industrie e. V.

ONLINE KURSE

Erleben Sie den Online-Kurs „Agil Führen in Unsicherheit“ auch online. Jetzt QR-Code scannen für mehr Informationen



HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN & EMPFEHLUNG



Impulsvortrag ✓

Interview / Business-Talk ✓

Honorargruppe E

Standort München

Vortragssprachen



Der Wille entscheidet

ISBN: 978-3424202311

18,00 €