

Peter Aschenbrenner

Dr. Peter Aschenbrenner ist Klarheits-Experte und Augenöffner, wenn es darum geht, Menschen in Veränderung zu bringen und Unternehmen Impulse für neue Wege zu geben. Bei internationalen Konzernen und traditionsreichen Mittelständlern ist er ein gern gesehener Impulsgeber. Seine direkten Botschaften im Vortrag gepaart mit Entertainment (bis hin zu Live-Musik durch ihn selbst) inspiriert seit vielen Jahren die Kunden und Mitarbeiter renommierter Unternehmen wie LBBW, alltours, ERV-ERGO, Sachsenbank, Lufthansa, PERI, Ritter-Sport oder auch die Rheinland-Pfalz-Bank. Als Redner gewann er 2019 beim „Speaker Slam“ den Sonderpreis für "NACHHALTIGKEIT DES THEMAS UND AUTORENPOTENZIAL". Nach vielen vorherigen Veröffentlichungen erschien 2019 sein 1. Buch "Jammern stand nicht im Vertrag". Sein 2. Buch "THE BOSS - von Bruce Springsteen Führungsstärke lernen" steht in Kürze in den Buchhandlungen. Er ist selbst seit 14 Jahren erfolgreicher Unternehmer mit 2 Firmen, Autor in verschiedenen Fachzeitschriften und unterstützt Lehraufträge an Hochschulen. Wenn Sie einen Redner wollen, der Klartext spricht und nicht davor scheut, herausfordernde Botschaften zu...

„Klare Botschaften für Veränderung und nachhaltige Zielerreichung“

Themen

Wieso Veränderungen Spaß machen (können)

- Verändern müssen wir uns sowieso, dann bitte lieber mit Spaß und Freude
- Was uns blockiert und wie wir die Handbremsen lösen
- Quick-wins im Change - wie es leicht geht
- Wie Sie Energie bei den Führungskräften erzeugen

THE BOSS BRUCE SPRINGSTEEN - der Führungs- und CHANGE-Künstler schlechthin

- Was Sie von Bruce Springsteen über Change und Motivation lernen können
- Führung von Mitarbeitern schwieriger als Führung von bis zu 15 Musikern?
- Wie Sie mit Niederlagen agil umgehen
- Wie Sie Profi-Musiker auf der Führungsetage werden
- Wie Führungskräfte Change inszenieren können

Erfolgsfaktor VERKAUF: Verkäufer zu Verkäufer machen

- Berater vs. Verkäufer vs. TOP-Verkäufer - was macht den heutigen Unterschied
- Mentale Energien richtig erzeugen und steuern
- Angst, die Blockade Nr. 1 beim Menschen
- Angst, der Antrieb Nr. 1 beim Menschen

Wer klar führt, gewinnt

- Wie Sie mit klarer Führung immer gewinnen
- Bestandteile einer klaren Führung und Ausrichtung
- Die TOP 4 Probleme der Klarheit
- Die Scheu vor klaren Botschaften - was Führungskräfte lernen sollten

Referenzen & Presse

"Sie haben uns wieder mal die Augen geöffnet." **Birgit Keil, Lufthansa**

"Dr. Peter Aschenbrenner hat uns bei der Neuausrichtung mit seiner Expertise umfänglich begleitet. Mit seiner Unterstützung haben wir die angestrebten Veränderungen erreicht. Dafür danken wir ihm sehr!"
Manfred Lochner, Vorstand LBBW

"Wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit". **Nils Jenssen, Geschäftsführung alltours Reisecenter**

"Mir hat es Spaß gemacht mit Ihnen. Habe viele Dinge mitgenommen. Mir werden die Diskussionen mit Ihnen fehlen!" **Thomas Rebentisch, Geschäftsführer Südleasing**

Auszug Firmenreferenzen:

LBBW, alltours Reisecenter, sonnenklar.TV, Flugbörse, Sachsenbank, ERGO Europäische Versicherung, PERI, Südleasing, BWPost, GTÜ, MAN, NEOPLAN, ENBW, WDR, Lufthansa, BRITA, Rheinland-Pfalz-Bank...

Honorare / Reisekosten / Sprache

Impulsvortrag
Tagessatz
Reisekosten
Vortragssprachen

Honorargruppe E
Honorargruppe F
70619


Live-Booking



Medien & Empfehlung



49 Tipps für
moderne
Führungskräfte
- Kartenset: Mi
Reflexion zu
mehr
Führungserfolg



HERO
MAGAZINE:
Ausgabe 02/17