

# Achim Rehahn



Achim Rehahn, Dipl.-Kaufmann, ist Unternehmer aus Leidenschaft und ein Experte, wenn es um den Aufbau und den Verkauf von Start-ups und Unternehmen geht. Er schafft es, Nischen zu finden, insbesondere in eigentlich gesättigten Märkten. Er hat sein wirtschaftswissenschaftliches Studium mit einem Prädikatsexamen in den Schwerpunkten Handelsbetriebslehre und Marketing abgeschlossen, bevor er in verschiedenen Positionen eines internationalen Handelskonzerns und eines führenden deutschen Kaffeerösters Karriere machte. 2008 gründete er mit der 8 seasons design GmbH sein erstes Vollzeit Start-Up, welches er zunächst zum Marktführer in Deutschland und Europa entwickelte und dann 2017 an einen internationalen Finanzinvestor verkaufte. Fortan gründete er weitere Start-ups in denen er nach wie vor operativ tätig ist. Achim Rehahn hat einen Lehrauftrag an der Hochschule Bonn-Rhein-Sieg. Er ermutigt seine Studenten selbst Unternehmen zu gründen. Gemeinsam haben sie das Start-up Animal Tree® gegründet, Achims aktuelles Lieblingsprojekt.

**Einfach machen –  
es ist immer der richtige Zeitpunkt!**

THEMEN

- + **Start-up ungeschminkt – Was als Unternehmensgründer wirklich auf Sie zukommt**
  - Einfach machen! – Es gibt nie den richtigen Zeitpunkt zum Start!
  - Warum die Krise der beste Moment ist, ein Unternehmen zu gründen
  - Wie Sie mit dem Steve-Job's-Prinzip Ihren Unternehmenserfolg planen
  - Wie Sie die Cash Cows in Ihrem Markt analysieren, erkennen und Ihre Unternehmensstrategie darauf ausrichten
  - Wie Sie eigene Produkte und Dienstleistungen entwickeln und zur Marktreife führen
- + **Positionierung in der Kernkompetenz – Wie Sie zum Marktführer werden und bleiben**
  - Welche beiden Kernkompetenzen Ihr Unternehmen zum Marktführer machen
  - Wie Sie als David mit Goliath Geschäfte machen
  - Wie Sie mit Ihrem Produkt zum „Stern“ Ihrer Branche werden
  - Wie Sie vom Local Player zum Global Player werden
- + **Wie wir das größte Problem des Mittelstands lösen – Unternehmensverkauf und Nachfolge**
  - Einen Nachfolger finden oder das Unternehmen verkaufen? – Was tun?
  - Wie Sie den richtigen Käufer für Ihr Unternehmen finden?
  - Wie Sie die Exit-Strategie planen, Fehler vermeiden und den Unternehmenswert maximieren
  - Wie Sie mit dem neu gewonnenen Vermögen umgehen
  - Wie Sie die Nachfolgestrategien von Deutschlands führenden Familienunternehmen für die eigene Nachfolge nutzen

REFERENZEN & PRESSE

- „Topseller die Geschichte machten – 50 Jahre, 50 Trends.“ **TrendSet Messe München**
- „Alumnus des Jahres.“ **Hochschule Bonn-Rhein-Sieg 2017**
- „In der heutigen, sehr kurzlebigen Zeit, in der das Gründen von Start-ups quasi als „Erfahrungs-Muss“ einer auf sich selbst gerichteten Generation gilt, ist es wohltuend über die Geschichte eines echten Unternehmers - inklusive seiner Höhen und Tiefen – zu lesen.“ **Frank Maikranz, Gründungsdirektor, CENTIM**
- „... Ein packendes Thema mitreißend an lebhaften Beispielen aus seiner eigenen Praxis als Unternehmer erklärt. Spitzenklasse! Direkt, spannend, pragmatisch, rhetorisch, hervorragend, inhaltlich zutreffend und dabei jederzeit zielführend – ein begeisterter Vortrag ein absoluter Mehrwert in unserer Vortragsreihe.“ **Sophia Tran, Partner & Prokuristin, Digitaler Hub Region Bonn AG**
- „... Besonders hervorzuheben ist seine absolute Praxisnähe die er durch seine vieljährige Erfahrung im Aufbau von Handelsunternehmen erworben hat. Dies macht seine Impulse direkt umsetzbar. ... Das ‚Brennen‘ und die ‚Leidenschaft‘ sind in einem herausfordernden, mitreißenden und praxisnahen Vortrag hervorragend dargestellt worden ...“ **Achim Schminder, Geschäftsführer Schreinerei Schminder GmbH**

Top 100 Unternehmer Excellence Member 2021

ONLINE KURSE

Erleben Sie Themen wie „Einfach machen“ und „Marktführer“ auch online. QR-Code scannen für weitere Informationen.



www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

- Impulsvortrag ✓
- Interview / Business-Talk ✓
- Honorargruppe D
- Standort Aachen
- Vortragssprachen

ONLINE-PROFIL



MEDIEN & EMPFEHLUNG

