

Dr. Mark Weinert



Dr. Mark Weinert sorgt als klinischer Anästhesist dafür, dass die Menschen nicht mehr sprechen, und als Kommunikationsexperte, dass die Menschen besser miteinander sprechen. Als Intensivmediziner und Notarzt ist er Spezialist für Krisen. Seine Mission ist es, seinen Teilnehmern in seinen Workshops, Vorträgen und Büchern zu helfen, sich selbst und andere besser verstehen zu lernen, um leichter gemeinsame Ziele zu erreichen. Ihm gelingt es auf brillante Weise, komplizierte Zusammenhänge einfach und mit Humor darzustellen. Seine Arbeit ist geprägt durch den Blick über den Tellerrand, sowohl fachlich als auch geografisch. 2007 zog er mit seiner Familie für drei Jahre nach Neuseeland, und heute lebt er in München. Auf internationalen Kongressen schafft er es, verschiedenste Mentalitäten und Blickwinkel zu beleuchten und zu vereinen. Dr. Mark Weinert engagiert sich für die Patientensicherheit in mehreren nationalen Projekten und für die Arzt-Patienten-Beziehung in verschiedensten Organisationen und Verbänden.

Kommunikation. Einfach. Machen. ”

THEMEN

+ Cool bleiben, wenn es darauf ankommt

- Besser handeln und entscheiden unter Stress
- Lernen Sie, wie Sie im entscheidenden Moment 20 IQ-Punkte zurückgewinnen
- Wie Sie cool bleiben, wenn es am meisten darauf ankommt

+ „Der 1-Minuten-Arzt“ – Kommunikation auf den Punkt gebracht!

- Wie Sie innerhalb kürzester Zeit eine vertrauensvolle Beziehung aufbauen
- Erfahren Sie, wie Sie Ihre eigenen Stärken, Ihre persönliche Motivation und Ihr Verhalten unter Druck erkennen und bewusst beeinflussen
- Wie Sie Ihr Gegenüber so motivieren, dass Ihre Nachricht bei ihm ankommt

+ „Soft Skills“ sind Essential Skills!

- Ohne „Soft Skills“ ist alles Wissen nutzlos
- Nur wer andere von seinen Ideen überzeugen und mitnehmen kann, kann auf Dauer erfolgreich sein
- Wie Sie schnell Rapport aufbauen und dauerhaft halten

+ Die Kraft der Körpersprache

- Wie Sie die Signale anderer entschlüsseln, um zu verstehen, wie sie ticken
- Wie Sie Ihre Botschaft mit der richtigen Wirkung platzieren
- Wie Sie bewusst Ihre Körpersprache nutzen, um eine positive Beziehung zu schaffen

+ „Wenn ich den schon sehe, kommt mir die Galle hoch!“ – Konflikte managen

- Wie Sie Konflikte reduzieren, indem Sie schon bei den ersten Anzeichen erkennen, was Sie und Ihr Gegenüber wieder ins Gleichgewicht bringt
- Wie Sie unterschiedliche Stärken erkennen und für das gemeinsame Ziel nutzen

REFERENZEN & PRESSE

AQAI, PAN-Biotech GmbH, Lufthansa, TüPass, InPass, B-VH, Locum-Cert, Helios, Plattform Menschen in komplexen Arbeitswelten e. V., Hire a Doctor Group, Hauptstadtkongress, World Congress of Clinical Safety, Notfall Symposium Innsbruck, ASA NZA Combined Scientific Congress, HAI, ESA, DAC, WEO, Merkur, Sat. 1, 3sat

„Wir haben Herrn Dr. Weinert mehrfach als Referenten gehabt. Alle Rückmeldungen waren überwältigend positiv, weil sie praxisrelevant und souverän dargestellt waren.“

Prof. Dr. Volker Wenzel, Friedrichshafen

„Von all den zahllosen Fortbildungen ist der Kurs bei Mark der, an den ich auch nach Jahren noch täglich denke. Der mir hilft, meine Kollegen besser zu verstehen, und fast täglich nützlich ist.“

Dr. Thomas Kieber, Oberarzt Anästhesie



„Im Rahmen unserer jährlichen Teamfahrt haben wir am Seminar von Mark Weinert teilgenommen. Trotz der unterschiedlichen Charaktere unseres Teams haben alle Kollegen einen Zugang zu diesem Modell bekommen. Für die Kommunikation im Team und mit unseren Kunden – als auch für jeden privat – hat das Seminar einen interessanten neuen Blickwinkel eröffnet, besonders was Konfliktsituationen und/oder Misskommunikation betrifft ... Eine Teilnahme als Team/Abteilung/Firma können wir wärmstens empfehlen, um das Miteinander und gegenseitige Verständnis für das ‚Anderssein‘ von Kollegen und Kunden zu stärken.“

Dr. Michael Weber, Geschäftsführer, Hire a Doctor Group, Berlin

„... Für den täglichen Umgang mit unseren Teilnehmern, aber auch für die Zusammenarbeit mit den eigenen Kollegen haben wir sehr viel gelernt. Wir danken Mark für die vielen kleinen und grossen Tipps und möchten sie im täglichen Umgang nicht missen.“

Dr. Martina Heinrichs und Prof. Wolfgang Heinrichs, Geschäftsführer AQAI, Simulationszentrum Mainz

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

Impulsvortrag	Honorargruppe F
Tagessatz	Honorargruppe E
Reisekosten	München
Vortragssprachen	 

ONLINE-PROFIL



MEDIEN & EMPFEHLUNG



Doc Why Not: Der Arzt, dem die Kiwis vertrauen
ISBN: 978-3958893160
9,95 €



Crashkurs Anästhesie
ISBN: 978-3437314582
37,00 €