

Hendrik Lennarz

Hendrik Lennarz ist seit 14 Jahren leitender Produktmanager und Growth Hacker für wachsende Unternehmen und Startups. Zudem liebt er es, seine Erfahrung als internationaler Keynote Speaker & Growth Hacking Trainer zu teilen. In der Vergangenheit hat Hendrik 10 Jahre, die bekannte E-Commerce Brand Trusted Shops als CTO/CPO vom Startup zum erfolgreichen Unternehmen mit über 300 Mitarbeitern mit aufgebaut. In den letzten 3 Jahren konnte er mit seinem Beratungsunternehmen für Growth Hacking schon über 300 Startups, mittelständischen Unternehmen und großen Brands dabei helfen ihre ganz eigene Wachstumsgeschichte zu schreiben....

„Nur umgesetzte Ideen, sind gute Ideen.“

Themen

Hendrik liebt es sein Publikum leidenschaftlich mit dem Growth Mindset zu infizieren. Mit seiner energiegeladenen und authentischen Art sowie sorgfältig ausgewählten echten Growth Hacking Beispielen motiviert er wirklich jeden Zuhörer, seine/ihre beste Idee möglichst schnell umzusetzen! Komplexe Themen wie Digitales Marketing, Wachstumsstrategien, Social Selling, digitale Produkt- und Geschäftsmodellentwicklung oder der Aufbau agiler Teams werden spielerisch leicht erklärt.

Growth Mindset

- Die "Einfach mal machen"-Mentalität
- Fehlerkultur - wie geht das?
- Üben, Üben, Üben
- Wachstum beginnt in Deinem Kopf

Growth Hacking

- Schritt für Schritt zu mehr Wachstum
- Über 100 echte Growth Hacking Fallbeispiele für die verschiedensten Branchen im Portfolio
- Wie jedes Unternehmen den Growth Hacking Prozess implementieren kann, um Wachstum förmlich zu provozieren

Wie baut man Agile Growth Teams auf?

- Crossfunktionale Teams - eine Challenge, die sich lohnt
- T-Shaped Model: Wie finde ich die digitalen Talente, die gefühlt alles können?
- Agilität kann man nicht kaufen
- Wie entwickle ich eine Unternehmenskultur, die auch die besten Mitarbeiter halten kann.

Referenzen & Presse

„Vielen Dank für den klasse Vortrag zum Thema Growth Hacking, für den es auch im Verlauf des Nachmittags bei unserer Partnerveranstaltung viel positives Feedback von unseren Kunden gab!“ **Sven Preiss - Managing Director DERTICKETSERVICE GmbH & Co KG**

"Fachkompetenz kombiniert mit fast grenzenloser Energie! Unbedingt eine Empfehlung!" - **Johannes Ellenberg - Startup-Experte & Vortragsredner**

„Hendrik war für unseren Marketing-Club Mainz-Wiesbaden eine Empfehlung vom Springer-Gabler Verlag. Hendrik hat seine Zuhörer von Anfang an gefesselt und durch die authentisch vermittelten Inhalte inspiriert und motiviert. Ich kann einen Event mit ihm nur empfehlen – er ist GROWTartig“ **Marketing-Club Mainz-Wiesbaden**

"Hendrik hat eine unglaubliche Energie und Leidenschaft, die sich auf Brandification übertragen hat und wir in kurzer Zeit so viele Umsetzungen realisiert haben, wie wir es nicht für möglich gehalten haben. Wir sind ein ambitioniertes Team und da ist es nicht ganz trivial diesen Effekt und den Spirit auf die Spitze zu treiben. Wir haben in kürzester Zeit ein Launch Event zum Start von Brandification auf die Beine gestellt, was denke ich normalerweise mehrere Monate braucht, haben wir in 4 Wochen sehr erfolgreich gestaltet. Darüber hinaus hat Hendrik klasse Impulse und viel Erfahrung einen funktionierenden Sales Funnel zu entwickeln. Hendrik = No. 1 Growth Hacker (Spirit, Expertise & Personality)" - **Christoph Hack Founder & CEO Brandification.io**

„Vielen Dank von meiner Seite für den inspirierenden und unterhaltenden Input! Ich habe aus meinem Team nur positives Feedback bekommen, und für viele (vor allem der älteren Semester) war es auch der erste Berührungspunkt mit dem Growth Hacking Mindset. Die Welt dreht sich ja nicht langsamer.“ **Carsten Holz - Geschäftsführer Lindau Tourismus und Kongress GmbH**

"Großartiges Seminar, in dem man einmal aus der Komfortzone katapultiert wird! Mit sehr nachhaltigen Effekten und deshalb absolut empfehlenswert ?" - **Laura Kötting**

„Hendrik hat hier ein tolles Format erstellt, welches für alle Entscheider hilfreich ist, die sich in der digitalen Welt neu erfinden wollen. Das Ganze ist stets frisch und real und das wichtigste: es wirkt nach“

"Es macht Freude ihm zuzuhören wie er die komplexen Themen verständlich erklärt. Lohnt sich auf jeden Fall." - **Sabine Fiedler**
- **Managing Director @ salesdoc**

Auszug Firmenreferenzen:

AUDI BUSINESS INNOVATION, ADACOR, T-SYSTEMS, STABILO, ZENTEK, FASTBILL, MAINOVA, DHL, DEUTSCHE TELEKOM, RAUCH, KLARHEIT, GDATA, ENYWAY, THYSSENKRUPP, VINCI ENERGIES, BRAND-TRUST, EON AGILE, BLACKPRINT, VONTOBEL, LUFTHANSA - DELVAG, LIEBSCHER & BRACHT, STARTPLATZ, SUTTERLÜTY, SOENNECKEN, SPARDA HESSEN, SPOOKS, KIEPE ELECTRIC, RUPP KÄSE AG, HAGEBAU, GedankenTANKEN, PORSCHE DIGITAL, AIRBUS, ...

Honorare / Reisekosten / Sprache

Impulsvortrag
Tagessatz
Reisekosten
Vortragssprachen

Honorargruppe C
Honorargruppe E
Köln



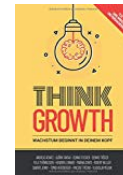
Live-Booking



Medien & Empfehlung



Growth Hacking mit Strategie: Wie erfolgreiche Startups und Unternehmen mit Growth Hacking ihr Wachstum beschleunigen



Think Growth: Wachstum beginnt in deinem Kopf

Free Call aus dem jeweiligen Festnetz zu Ihren regionalen Ansprechpartnern:



0800 77 11 99 11



0800 77 11 99 11



0800 77 11 99 11



0800 77 11 99 11