

Helen Hain



Helen Hain ist Vertriebsexpertin und Unternehmerin aus Leidenschaft. Im Alter von nur 24 Jahren wird sie Witwe und erbt die Firmenschulden ihres verstorbenen Ehemanns in Millionenhöhe. Sie übernimmt das Unternehmen, erlernt das Business learning by doing, zahlt binnen sieben Jahren die Schulden ab und verkauft es. Nach dieser Episode, in der das Damoklesschwert über ihr schwebte, fühlt sie sich bereit für neue Herausforderungen. Sie übernimmt ihre heutige Vertriebsberatungs- und Telemarketing-Agentur MarketDialog mit über 65 Mitarbeitern. Zu ihren Kunden zählen namhafte mittelständische Unternehmen sowie internationale Konzerne. Sie ist überzeugt, dass es ihre mutigen Entscheidungen waren, die ihr den Weg zum Erfolg geebnet haben. Ihre Vorträge sind ein ehrlicher und authentischer Appell an Unternehmer, Führungskräfte, Manager und Mitarbeiter im Vertrieb. Sie ruft auf, das Mindset auf mutiges und innovatives Handeln zu programmieren. Eines ist bei den Vorträgen von Helen Hain garantiert: Sie versetzen in optimistische Aufbruchstimmung.

„MUT – der Motor für Visionen, Innovation, Fortschritt & Erfolg“

THEMEN

- + **Mut als Motor – Der Treibstoff für unternehmerischen Erfolg**
 - Wie Sie Ihren eigenen Mut-Horizont wahrnehmen und an Durchsetzungskraft gewinnen.
 - Wie Sie Ihr Mindset nachhaltig umstellen und in Niederlagen Chancen erkennen.
 - Wie Sie wichtige Entscheidungen treffen und daran wachsen.
 - Wie Sie mit mutigen Entscheidungen zum Leader werden.
- + **Faszination Mut – Nur in der ersten Reihe sind Sie sichtbar**
 - Sie sind gut und keiner weiß es? – Was tun?
 - Tanzen Sie aus der Reihe! – Stellen Sie nicht Ihr Licht unter den Scheffel.
 - Wie Mut Ihren Horizont erweitert und ungeahnte Kreativität freisetzt.
 - Die Zukunft gehört den Mutigen – Wie Sie sich mutige Ziele setzen, erreichen und persönlich wachsen.
- + **Just Do It – Der Erfolg gehört den Mutigen**
 - Wie Sie den Erfolgsfaktor Mut im Vertrieb wecken, fördern und entwickeln.
 - Wie Sie die „Königdisziplin Kaltakquise“ im Verkauf mutig einsetzen und nutzen.
 - Wie durch erfolgreiches Beziehungsmanagement aus Kontakten Kontrakte werden.

REFERENZEN & PRESSE

Auszeichnungen:

- BRIGITTE: Bester Arbeitgeber für Frauen 2019
- FOCUS Business: Top-Arbeitgeber Mittelstand 2019

Pressestimmen:

„Helen Hain ist eine leidenschaftliche Mutmacherin.“ **DONNA**

„Das Leben hat die Unternehmerin Helen Hain gezwungen, ihren Mut-Horizont zu erweitern. Heute ist sie dafür dankbar und gibt ihr Wissen als Speakerin weiter.“ **FÜR SIE**

„Um Unternehmertum und ihre eigene ‚Achterbahnfahrt‘ ging es in der Keynote der Eschborner Unternehmerin Helen Hain anlässlich der Unternehmerpreisverleihung des BVMW Hochtaunus.“

Frankfurter Neue Presse

Referenz:

„Frau Helen Hain gab dem BVMW Taunus Unternehmerpreis 2019 die Ehre, den Impulsvortrag zum Thema ‚The show must go on ... Visionen-Mut-Machen‘ zu halten. Ihre außergewöhnliche Vita und erfolgreiche unternehmerische Karriere bilden den inspirierenden Inhalt des spannenden Vortrags. Sie spannte den Bogen von den ersten Schritten, die sie durch einen Schicksalsschlag in das Unternehmertum katapultierten, bis zu den Ereignissen und Entscheidungen, mit denen sie ihre Firma erfolgreich entwickelte. Wir danken Frau Hain für ihren Beitrag und ihr Engagement.“

Hans Peter Neeb, Auftraggeber des Verbands, BVMW

Auszug Buchrezensionen „MUT GEHT WEITER“:

„Frau Hain schafft es mit diesem Buch, den Leser zu inspirieren und zum Nachdenken und eigenen Handeln zu bewegen. Lesenswert!“

Jean Meyer

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

Impulsvortrag	✓
Interview / Business-Talk	✓
Honorargruppe	E
Standort	Eschborn
Vortragssprachen	

LIVE BOOKING



MEDIEN & EMPFEHLUNG



MUT GEHT WEITER

ISBN: 978-3000568442

15,64 €