

# Onur Forrer



Onur Forrer ist ein internationaler Performance Speaker, Trainer für Motivation, Sales & Leadership. Der Gewinner des ersten Swiss Speaker Slam 2020 wurde im November 2019 vom Founder Magazin zusammen mit Persönlichkeiten wie Jordan Belfort und Jack Ma zu den TOP 30 Founders ausgezeichnet. In über 1.800 Seminartagen und 5.000 Coachings hat er bereits 100.000 Menschen begeistert und befähigt und über 12 Akademien aufgebaut. Er wird nicht nur von DAX- und SMI-Konzernen gebucht, sondern auch von KMU's die wachsen wollen. Mit seinem entwickelten Growth-Mastery-System motiviert Onur seine Kunden ins Wachstum und Erfüllung. Ein System, das die Qualität, die Funktion und den Mehrwert eines Schweizer Uhrwerks hat. Dies tat er nicht nur in internationalen Versicherungskonzernen, sondern auch bei Schweizer Banken, Network Marketern und Führungskräften. Darüber hinaus leitet er 3 Akademien und bildet neue Purpose Driven Trainer aus. Wachstum auf allen Ebenen und sofort messbare Resultate. Zur Zeit lebt Onur mit seiner kleinen Familie in der Schweiz und ist ein absoluter Michael Jackson und Roger Federer Fan. Es vergeht kein Spiel ohne Roger und den Moonwalk.

**Motivationspsychologie: Mit Sympathie, Energie und Motivation Menschen inspirieren, bewegen und nachhaltig anstecken.**

THEMEN

- + **Pure Mitarbeitermotivation – „Schluss mit wandelnden Zombies!“**
  - Warum Unternehmen scheitern und weshalb andere Unternehmen einen Riesenvorsprung hinlegen
  - Der Schlüssel für nachhaltige Energie im Business und privat
  - Mind-Change in jeder Situation erlangen und somit limitierte Überzeugungen loswerden
- + **Vertriebs-BOOSTER  
Wie ein Schweizer Uhrwerk verkaufen (online & offline)**
  - Growth Mastery System – Die Wachstumsformel für den Vertrieb
  - Wie erhöhe ich sofort die Vertriebsperformance
  - Welche Trigger im Vertrieb alle in die nachhaltige Umsetzung bringen
- + **Vertriebsflüsterer – Die 4 Vertriebstypen**
  - Welche 4 Vertriebstypen haben Sie in Ihrem Unternehmen?
  - Für welche Mitarbeiter lohnt es sich Zeit zu investieren und für welche nicht
  - Wie Sie Low-Performer zu High-Performern entwickeln und das in kurzer Zeit
  - Kostenloser Vertriebstest inbegriffen
- + **Leaders Circle  
Als Leader vorangehen und mitreissen**
  - Wie ich als Leader Menschen inspiriere
  - Wie ich als Leader Vorträge halte
  - Wie ich als Leader meine Teampformance steigere

REFERENZEN & PRESSE

„Verkaufen ist keine Zauberei, sondern ein Prozess. Gute Verkäufer haben irgendwann gelernt, richtig und erfolgreich zu verkaufen. Dabei geht es nicht nur darum, ein Produkt loszuwerden, sondern ein Verständnis für den Kunden zu entwickeln und mit ihm eine Kundenbeziehung aufzubauen, von der beide Seiten über Jahre und Jahrzehnte profitieren. Onur Forrer schult das seit Langem in den grössten Konzernen der Welt und hat dieses Wissen jetzt in einem sehr gelungenen Kurs aufbereitet. Er zeigt eindeutige Prozesse, die es zu lernen gilt. Wer diese kennt, kann ganz oben mitspielen. Der Rest verbleibt in der Amateurklasse. Das ist nur gerecht. Onur Forrer ist ein Schweizer Uhrwerk im Verkauf und klare Empfehlung.“ **Julien Backhaus, Medienunternehmer und Autor**

„In einer sehr kurzen Zeit erhöhte Onur mit seinen On-Demand Trainings rasant die Termin- und Abschlussquoten.“ **Daniel Rügger, Regionalleiter, Nordwestschweiz Bank Cler**

„Wirkungsvolles Verkaufen gehört meiner Meinung nach zu den wichtigsten erlernbaren Fähigkeiten eines jeden Menschen. Hierfür liefert Onur Forrer in seinen Büchern, Vorträgen und Seminaren auf spannende Art und Weise klare Antworten sowie äusserst effektive Strategien, wie man diese entscheidende Fähigkeit für sich meistern und zu einem echten Top-Verkäufer werden kann.“ **Jörg Löhr, 94-facher Handballnationalspieler, Autor, Redner, Mentaltrainer**

INSPIRATION

**Menschen, Bücher und Ereignisse, die mich inspirieren:**

- Geschichte der kleinen Alevna
- Menschen, die ihre Story mit mir auf ehrliche Art teilen
- Die unendliche Vorstellungskraft, was wir Menschen gemeinsam alles auf dieser Erde bewegen können
- Leadership / Sales / Familie / Motivation / Public Speaking

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN


<b>Impulsvortrag</b>	Honorargruppe D
<b>Tagessatz</b>	Honorargruppe E
<b>Reisekosten</b>	Winterthur / CH
<b>Vortragssprachen</b>	

ONLINE-PROFIL



MEDIEN & EMPFEHLUNG





**Gesetze glücklicher Top-Verkäufer**  
19,95 €