

# Nikolai Ladanyi

Nikolai Ladanyi, Lic. rer. pol., ist Autor und Serial Entrepreneur aus Leidenschaft. Nach seinem Studium der Wirtschaftswissenschaften in Fribourg/CH startete er seine Karriere bei Barings Private Equity Partners in Frankfurt und London. Bereits zuvor hat er zwei Start-ups in Argentinien als Seed-Investor gefördert und beide verkauft. Er ist ein Skalierungsexperte, Co-Autor und Herausgeber der maßgeblichsten Bestseller in diesem Bereich: „Wachstum durch Führung“ und „Scaling up“. Er befähigt Unternehmensleitung und Führungskräfte gleichermaßen, Strukturen und Führungsprinzipien anzuwenden, die messbar mehr Wachstum auslösen. Nikolai ist selbst aktiver Unternehmer, Angel-Investor und Sanierungsexperte sowie Coach für Persönlichkeitsentwicklung. Diese Doppelperspektive ermöglicht es ihm in besonderem Maße, das Potenzial der Scaling-up-Methode international in Unternehmen optimal umzusetzen. In seinen Seminaren und Vorträgen begeistert er die Teilnehmer mit mitreißenden Beispielen aus der Praxis, kommt immer auf den Punkt und versteht es, liebevoll den Spiegel vorzuhalten.

**„Wachstum ist kein Zufall! – Die scale-up-DNA der Hidden Champions für mehr Unternehmenserfolg.“**

## THEMEN

- + **Die scale-up-DNA der Hidden Champions – Wie Du mit den Erfolgsprinzipien der Weltmarktführer erfolgreich skalierst**
- + **Scale-up-Struktur – Jeder kann ein Start-up gründen, doch nur wenige skalieren erfolgreich**
  - Wie Du mit den richtigen Werkzeugen und der agilen Unternehmensstruktur mehr Zeit für das Wesentliche gewinnst
  - Wie Du mit dem Scale-up-Framework Deine Mitarbeiter befähigst, eine tragfähige und zukunftsweisende Unternehmensstrategie zu entwickeln
  - Wie Du erfolgreich skalierst, alle Mitarbeiter mitnimmst und exponentielles Wachstum erzielst
- + **Scale-up-Kultur – klar, transparent, konsequent**
  - Wie Du den Begriff „Kultur“ durch aktive Taten und Maßnahmen mit Leben erfüllst
  - Wie Du eine Verantwortungskultur aufbaust, dass jeder tut, was er sagt und sagt, was er tut
  - Wie Du mit konkreten Werkzeugen sofort effektiver führst und erkennst, welche Mitarbeiter zu Dir passen und welche nicht
- + **Scale-up-Strategie – Entdecke und hebe dein volles Potenzial**
  - Die neue Kunst der Kundensegmentierung – Wie Du Deinen Kernkunden identifizierst und seine wichtigsten Bedürfnisse begreifst
  - Marketing ist das neue Sales – Wie Du mit einem kühnen Nutzerversprechen die Kreativität Deines Teams freisetzt
  - Wie Du mit der international bewährten und erprobten Scale-up-Methode Deinen Wettbewerbsvorteil findest, ausbaust und sicherst

## REFERENZEN &amp; PRESSE

**Kundenliste (Auszug):**

- armedangels
- Finanzcheck
- flaconi
- Home24
- Integrata
- Kreditech
- Mädchenflohmarkt
- Purelei
- Roadsurfer
- Shirtinator
- Stylebob
- Teleklinik
- Volocopter
- Workpath
- Greator (vormals GedankenTanken)
- Candis
- Klarx
- Eventure
- Klick-Tipp

„Extrem hilfreich! Pragmatische Methoden und Tools, die sich sofort im Business anwenden lassen und schnell sichtbare Erfolge erzielen.“ **Sven van den Bergh, Limango GmbH**

„In unserer Session ging es um die strategische Ausrichtung von Eventure. Alle unsere Erwartungen wurden übertroffen.“ **Philipp Depiereux, Eventure GmbH**

„So kann ich mir vorstellen, das nächste Level in meinem Unternehmen zu erreichen.“ **Holger Westenbaum, Powerslim.de**

„Das Scale-up Programm ist das Schweizer Taschenmesser des Unternehmertums.“ **Frederic Fuchs, TAM Akademie**

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN &amp; EMPFEHLUNG



**Impulsvortrag** ✓  
**Interview / Business-Talk** ✓  
**Honorargruppe** E  
**Standort** München  
**Vortragssprachen**



**Scaling Up**  
**Skalieren auch Sie!**  
 ISBN: 978-3981801705  
 29,95 €



**Wachstum durch Führung**  
 ISBN: 978-3791031866  
 44,95 €