

# Mona Tenjo



Mona Tenjo studierte International Business und schloss ihr Studium mit dem Bachelor of Arts ab. Sie ist Expertin, wenn es um Projektmanagement geht und unterstützt Unternehmen, ihre Arbeitsprozesse effizienter zu gestalten und ihr Unternehmen zu skalieren. Sie startete ihre Karriere in der Energiebranche. Weitere Stationen waren die DATEV, BravoSolution sowie HeidelbergCement mit den Schwerpunkten Einführung von Softwareprozessen und das Installieren strategischer Einkaufssysteme. 2019 gründete sie ihre eigene Unternehmensberatung. Heute zählen zu ihren Kunden sowohl klein- und mittelständische Unternehmen als auch internationale Konzerne. In ihren Workshops, Seminaren und Vorträgen begeistert sie ihre Teilnehmer mit einem fundierten Fachwissen, gepaart mit einem großen Erfahrungsschatz aus der Praxis für die Praxis. Mona Tenjo versteht es, komplexe Sachverhalte unterhaltsam, bildhaft, leicht und eingängig zu vermitteln. Als Projektleiterin folgt sie dem Motto: „Ein Projekt ist erst dann zu Ende, wenn die letzten 5 % auch erledigt sind“.

**Work on your business –  
Wie Sie Ihr Unternehmen strategisch führen!**

## THEMEN

- + **Erfolgsfaktor Projektmanagement –  
Wie Sie punktgenau ans Ziel kommen**
    - Wie Sie Ihre Prozesse optimal strukturieren
    - Wie Sie alle Projektbeteiligten ins Boot holen und auf Kurs halten
    - Wie Sie Unvorhersehbares erfolgreich managen und Ihr Ziel erreichen
  - + **Wachstumsfaktor Skalierung – Wie Sie Unternehmen skalieren und mehr Zeit für das Wesentliche haben**
    - Wie Sie die Produktivität jedes Einzelnen messbar erhöhen und Zeit für das Wesentliche freisetzen
    - Wie Sie mit einem Business Scaling Assessment Ihr Wachstum nachhaltig auf ein solides Fundament stellen
    - Wie Sie Phase für Phase Ihr Wachstum planen, Krisen sicher bewältigen und Ihr Unternehmen in die nächste Wachstumsphase führen
  - + **Wirkungsfaktor Mensch –  
Das Team macht den Unterschied**
    - Wie Sie typ- und fähigkeitsorientiert das beste Team zusammenstellen
    - Wie Sie kulturelle, arbeitsdynamische und zwischenmenschliche Konflikte erfolgreich auflösen und ein fruchtbares Umfeld für Wachstum schaffen
    - Wie Sie mit dem Tuckman-Phasenmodell Ihr Team zur Höchstleistung bringen und Ihre Ziele mit Leichtigkeit erreichen
- Weiteres Thema:
- + **Automatisierungsfaktor Digitalisierung –  
Chancen erkennen und nutzen**

## REFERENZEN & PRESSE

„Mona Tenjo's Arbeitsqualität war durchgängig hoch und bemerkenswert – auch in Zeiten hoher Arbeitsbelastung, sich häufender Probleme und Termindrucks konnte Frau Tenjo uns immer wieder mit sehr guten Ergebnissen überzeugen. Ihre extrem schnelle Auffassungsgabe ermöglichte es ihr, auch schwierigste Situationen zu meistern und ihr Urteilsvermögen ermöglichte es ihr darüber hinaus, hervorragende Ergebnisse zu erzielen. Besonders hervorheben möchten wir ihre Kompetenz und ihr Wissen im Bereich des Prozess-, Projekt- und Change-Managements.“

**Dr. Ines Ploss, CPO, HeidelbergCement AG**

„Mit Kenntnissen als Produktexpertin war es Frau Tenjo möglich, Lösungen für Kundenanforderungen zu konzipieren und wesentlich bei der Kundengewinnung und Projektumsetzung zu unterstützen. Ebenso trug Frau Tenjo intern durch fachliche Tiefe zur Produktweiterentwicklung bei und half so, die herausragende Stellung von BravoSolution am Markt weiterzuentwickeln, siehe hierzu auch die mehrmalige Auszeichnung des Gartner Institutes für BravoSolution während der Beschäftigungszeit. In der Gesamtheit und Vielzahl der Aktivitäten trug Frau Tenjo wesentlich zum Geschäftserfolg bei.“

**Florian Winterstein, Geschäftsführer, BravoSolution 2017**

„Als Gründer habe ich das Training ‚scale your business while having more free time‘ von Mona Tenjo besucht. Als Sidepreneur habe ich immer zu wenig Zeit und war deshalb direkt interessiert. Ich konnte gute Ansätze für mein Business mitnehmen, an welchen Stellen ich für die Skalierung ansetzen kann und wie genau ich beginnen kann. Mir haben die Tests zur aktuellen Situation bzgl. Zeitmanagement und Skalierung am besten gefallen, da ich direkt gesehen habe, an welchen Stellen ich noch Verbesserungspotenzial habe.“

**Kevin Wehner, Geschäftsführer, shourney**

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN & EMPFEHLUNG



Impulsvortrag	✓
Interview / Business-Talk	✓
Honorargruppe	F
Standort	Heidelberg
Vortragssprachen	



	<b>Zeitmanagement lernen und Fokus steigern</b> ISBN: 978-3965383397 26,90 €
--	--