



Silvia Agha-Schantl

Mag. Silvia Agha-Schantl, Kommunikationswissenschaftlerin, ist seit 17 Jahren als professionelle Business-Trainerin, Moderatorin und Keynote Speakerin tätig. Sie ist eine Expertin, wenn es um Verkauf mit Know-Wow geht. Zu ihren Kunden zählen renommierte (inter-)nationale Unternehmen. Ihre eloquente, dynamische Art, Wissen und praktische Inputs zu vermitteln, macht sie zu einer gefragten Ideen- und Inspirationsquelle der Medien sowie im Management der Bereiche Kommunikation, Verkauf und Führung. 2012 wurde sie als 1. Österreicherin auch beim NYCIFF am Times Square in New York mit einem Award ausgezeichnet, 2017 belegte sie den 1. Platz bei den GSA Speaker Games in Deutschland. Sie ist für viele Manager und Geschäftsführer fixe Anlaufstelle, wenn es um die Steigerung der kommunikativen Performance geht! Ihre Vorträge? Begeistern, nein – sie flashen! Silvia Agha-Schantl ist ein wahres Energiebündel – Sie versteht es wissenschaftlich fundiertes Know-Wow motivierend und aktivierend zu vermitteln. Sie macht Lust die eigene Know-Wow-DNA im Verkauf zu entschlüsseln.

” **Know-WOW – Kommunikation, die begeistert!**

THEMEN

- + **PowerSelling – Besser überzeugen, mehr verkaufen, höhere Umsätze**
 - Wie Sie Ihre Know-Wow-DNA im Verkauf entschlüsseln und auf Knopfdruck abrufen
 - Wie Sie Ihr Mindset auf Erfolg programmieren und Kunden magnetisch anziehen
 - Wie Sie mit der richtigen Fragetechnik erfahren, was der Kunde wirklich will und Einwände vermeiden
 - Wie Sie Ihre Preise wertig positionieren, um sich unnötige Rabattschlachten zu ersparen
- + **PowerWording – Kraftvolle Kommunikation für mehr Businesserfolg**
 - Wie Sie in wichtigen Gesprächen in 5 Schritten souverän kommunizieren und begeistern
 - Wie Sie mit der Know-Wow-Methode auf den Punkt kommen und schneller überzeugen
 - Wie Sie in nur 3 Sätzen Menschen besser erreichen und für sich gewinnen und sich nicht ärgern müssen, dass Ihnen die richtigen Worte gefehlt haben
- + **PowerLeading – Führung zum Erfolg**
 - Wie Sie Lust auf Leistung machen und zu Höchstleistungen motivieren
 - Wie Sie mit dem Führungsdreiklang wirksamer führen und Teamflow erzeugen
 - Wie Sie eine effektive Feedbackkultur installieren und nachhaltig verankern
 - Wie Sie Frustration verhindern und Mitarbeiterfluktuation vermeiden

Weitere Themen:

- + **Die Know-Wow-DNA für mehr Erfolg in der Kommunikation**

www.speakers-excellence.com

REFERENZEN & PRESSE

Auszug Firmenreferenzen:

„Sie hat es verstanden, ihr immenses Know-How auf äußerst authentische und professionelle Art und Weise zu transportieren und im Rahmen der Veranstaltung entsprechend zu implementieren. Das Ergebnis? 100 begeisterte Teilnehmer, die den Vortrag mit stehenden Ovationen quittierten. So soll es sein.“ **Ingmar Frieling, Brand General Manager MATRIX, L'Oréal Österreich GmbH**

„Agha-Schantl hat uns in nur 5 Tagen von Laien zu Verkaufsprofis getrimmt. Alle Schulungsteilnehmer:innen haben ihr Auftreten gegenüber unseren Kunden massiv verbessert.“ **Ing. Siegfried Ebner, Geschäftsführer, Team Styria Werkstätten GmbH**

„Ich bin ein echter Schantl-Fan geworden! Und ich würde und werde Dich jederzeit weiterempfehlen. A great job you did!“ **Mag. Martin Winkel, Allianz Leiter Produktkoordination Vertrieb**

„Es war ein sehr gelungener Vortrag Ihrerseits zum Thema „Verkauf“. Nicht nur wir von INTERNORM waren begeistert – nein, noch viel wichtiger unsere Vertriebspartner waren es auch!“ **Jessica Wagner, Marketing, INTERNORM**

„Bin noch immer geflasht! Ihnen ist eine Initialzündung gelungen, alle waren sehr begeistert und hochmotiviert!“ **Michaela Schinnerl-Schlaffer, Gebietsmanagerin, DM DROGERIEMARKT**

„Recht herzlichen Dank für den grandiosen Vortrag. Ausschließlich sehr gutes Feedback!“ **Michael Kleindienst, MANDLBAUER BAU**

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN & EMPFEHLUNG



Impulsvortrag	Honorargruppe E
Tagessatz	Honorargruppe E
Reisekosten	Wien / AT
Vortragssprachen	

