



Dominik M. Aumer

Dipl. Kfm. Dominik M. Aumer ist mit mehr als 15 Jahren Erfahrung in der Beratung von Unternehmen und über 20 Jahren als erfolgreicher Unternehmer einer der führenden Experten für Führung & Verkauf im deutschsprachigen Raum. Der Entrepreneur verbindet die Bereiche Struktur und Kultur zu einer einzigartigen Methode, die Menschen aktiviert, reflektieren lässt und zu nachhaltigen Veränderungen führt. Dominik Aumer gibt beeindruckende Impulse und damit seinen Zuhörern neue Perspektiven und individuelle Erkenntnisse. Er verbindet in seinen Events hohen Praxisbezug mit einem starken wissenschaftlichen Fundament. Mit seinen unterhaltsamen und inspirierenden Vorträgen und Workshops begeistert Herr Aumer namhafte Kunden aus Industrie, Handel und Dienstleistung.

„Life isn't about finding yourself. Life is about creating yourself.“ *George Bernard Shaw*

THEMEN

+ Struktur / Kultur

- Wie entwickeln Unternehmen eine High-Performance-Kultur über die Trennung von Struktur & Kultur?
- Wie können Verkäufer und Entscheider Menschen über drei Ps lesen?
- Was sind die drei entscheidenden Kriterien zur Identifizierung von entwicklungsfähigen Mitarbeitern?

+ Führung

- Woran erkenne ich echte Führungspersönlichkeiten?
- Wie hängen Persönlichkeit und Führungskultur zusammen?
- Wie führe ich Mitarbeiter im Vertrieb zu Höchstleistungen?

+ Vertrieb

- Wie identifizieren und gewinnen Organisationen Top-Verkäufer?
- Wie nutze ich Kultur & Struktur zur Verbesserung meiner Verkaufserfolge?
- Wie nutze ich KPIs zur Entwicklung und Steuerung meiner Vertriebsorganisation?

+ Gesellschaft

- Warum müssen sich Unternehmen für die Generation der Millennials neu erfinden?
- Wie überleben Organisation die disruptive Veränderung der Digitalisierung?
- Was können Unternehmer von Donald Trump lernen?

REFERENZEN & PRESSE

„Ich bin durch Sie in die Königsklasse "sich selbst führen können" aufgestiegen. Ich habe meine eigenen Motive und Antriebe entdeckt. Ich habe erkannt wie mein Verhalten und meine Wirkung mein Umfeld beeinflusst. Ich nutze diese Erkenntnis, um meine Mitarbeiter und Kunden individuell zu führen und zu entwickeln. Ohne Verschleiß. Ohne kennzahlengetrieben zu sein. Mit gesunden und herausragenden Ergebnissen.“ **Christian Nitsche, Vertriebsleiter**

„Für Spitzenleistungen im Sport benötigt man das richtige Training und Coaching. Sie wenden dieses Erfolgsrezept auf beeindruckende Art und Weise im Verkauf an. Danke für acht motivierende und inspirierende Tage!“

Kerstin Mühlner, 210-fache Handball-Nationalspielerin

„Der Architekt für Vertriebsabläufe in Deutschland.“

Jürgen Grossmann, Architekt & Gründer, Grossmann Group

„Ihre Schulung hat Mitarbeiter, die seit 20 Jahren im Verkauf sind, bewegt. Sie haben bei diesen Verkäufern den Schalter im Kopf umgelegt. Wir verkaufen mit Ihrem Verkaufsprozess hochwertiger, erfolgreicher und mit unglaublicher Begeisterung!“

Nicole Paßora, Geschäftsführerin

„Aumer ist der Papst der Vertriebsprozesse!“

Thomas Thomsen, Niederlassungsleiter

ONLINE KURSE / VORTRÄGE



www.speakers-excellence.com

Sie wollen den Experten online erleben?
Jetzt QR-Code scannen und Thema und Format wählen!



HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

LIVE BOOKING

MEDIEN & EMPFEHLUNG

**Impulsvortrag****Interview / Business-Talk****Honorargruppe**

F

Standort

München

Vortragssprachen