

Michael Harth



Michael Harth, ehemaliger Banker, Rechtsanwalt und Legal Counsel bei der Credit Suisse und UBS AG mit Schwerpunkt auf internationalen Vertragsverhandlungen, zählt zu den führenden Experten im deutschsprachigen Raum zum Thema „Richtige Entscheidungen treffen“. Schon während seiner langjährigen Tätigkeit als Unternehmensjurist schätzten ihn Kunden und Geschäftspartner als „Sparringspartner“ in schwierigen Verhandlungs- und Entscheidungssituationen und Ratgeber für den richtigen Weg zu effizienter Zielerreichung. Heute begleitet der ausgebildete Lehrtrainer und akkreditierte Lehrsupervisor für Supervision, Coaching und Organisationsberatung, der seit 2013 weitere Unternehmen gründete, Mitarbeiter, Führungskräfte und Unternehmen dabei, unter sich wandelnden Bedingungen erfolgreich zu sein. Bei Zielfindungsprozessen berät und unterstützt er ebenso wie bei der Definition und Umsetzung der richtigen Erfolgsstrategien. In Beratungsprojekten, Trainings und Vorträgen begeistert Michael Harth mit Passion, Humor und Fachwissen.

**Richtig entscheiden –
Für Ziele. Für Wirkung. Für Sie.** ”

THEMEN

- + **Richtige Entscheidungen treffen – Auch nicht entscheiden ist eine Entscheidung**
 - Wie Sie auch unter (Zeit-)Druck und bei Informationsdefizit stimmige Entscheidungen treffen
 - Wie Sie Entscheidungsfallen in Beruf und Alltag erkennen, vermeiden und konsequent ergebnisorientiert agieren
 - Wie Sie Ihre Ziele klar definieren und Ihr Denken, Ihre Sprache und Ihren Körper konsequent darauf ausrichten
- + **Mit Glückskompetenz beruflich erfolgreicher**
 - Wie Sie die Erkenntnisse der Glücksforschung nutzen können, um beruflich erfolgreicher zu werden und mit praktischen Übungen Ihre Glückskompetenz täglich steigern
 - Wie Sie so dem Glück auf die Sprünge helfen können
- + **Zürcher Verhandlungsmodell® – Mehrwert erzielen durch richtiges Verhandeln**
 - Wie Sie Verhandlungen gezielt beeinflussen und diese als Erfolgsfaktor für sich und Ihr Unternehmen gestalten können
 - Wie Hindernisse gerade in schwierigen Verhandlungen gezielt angegangen werden können
 - Wie Sie bei ungleichen Machtverhältnissen mit einer wertebasierten Verhandlungsführung zu neuen Handlungsoptionen kommen
- + **Mentale Stärke – Erfolgsspur zum Ziel**
 - Wie Sie mit den richtigen mentalen Strategien Ihre Aufmerksamkeit bewusst steuern und konzentrierter arbeiten
 - Wie Sie Ihren Fokus blitzschnell und situationsgerecht auf Überblick oder Details „umschalten“ und so besser Ihre Ziele erreichen
 - Wie Sie durch positive innere Dialoge und Visualisierung Blockaden erkennen, überwinden und mit Vertrauen auf die eigene Stärke persönliche Spitzenleistung erzielen

REFERENZEN & PRESSE

Auszug aus der Kundenliste:

MAN, Bombardier, Migros-Genossenschafts-Bund, Zürcher Kantonal Bank ZKB, RWTH Universität Aachen, Swiss Olympic, Bundesamt für Sport BASPO Ressort Leistungssport, Bezirk Unterfranken, Zürcher Anwaltsverband, Kanton Schwyz Eidgenössisches Bildungsdepartement, ABB, GE General Electric, Rheinmetall, Swissmedic, Bildungswerk Irsee

„Michael Harth als Person hat mich sehr begeistert: das Eingehen auf die Teilnehmer, sein Humor, sein grosses Differenzierungsvermögen und die Abwechslung von Theorie und Praxis. Beeindruckt war ich von seiner hohen Fachkompetenz.“

Lucia Meier, Personalentwicklung, Raiffeisen Bank Schweiz

„In meiner über 25-jährigen Berufserfahrung habe ich noch nie ein so gutes Seminar erlebt. Und ich habe schon viel gesehen.“

Anwaltskanzlei, St. Gallen

„Wir waren begeistert von der guten Atmosphäre und den praxisorientierten Seminarinhalten ‚Wirksam überzeugen‘ und ‚Richtige Entscheidungen treffen‘. Sehr geschätzt haben wir die kompetenten Antworten auf sämtliche Fragen und das flexible Eingehen auf die Anliegen der Personalräte. Die behandelten Inhalte sind sehr hilfreich im beruflichen Alltag und finden darüber hinaus auch Anwendung im täglichen Leben.“ **Dieter Rottmann, Gesamtpersonalratsvorsitzender, Bezirk Unterfranken**

„Sehr guter, praxisorientierter Kurs, engagierter und kompetenter Trainer.“ **Cyrril Moser, dipl. Berufs- und Laufbahnberater, Kanton Schwyz**

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

Impulsvortrag	Honorargruppe E
Tagessatz	Honorargruppe E
Reisekosten	Zürich / CH
Vortragssprachen	

ONLINE-PROFIL



MEDIEN & EMPFEHLUNG

