



# Rainer Petek

Rainer Petek ist Autor, Speaker und Extrembergsteiger. Bereits als 19-Jähriger durchstieg er die Nordwand der Grandes Jorasses – eine der schwierigsten Wände der Alpen. Heute berät er internationale Unternehmen und Manager von Deutschland bis ins digital-führende Silicon Valley. Der studierte Organisationsentwickler weiß: Am Berg und im Business geht es vor allem um Verlässlichkeit und den Mut, aufkommende Chancen besonnen zu nutzen. Mit viel Humor, starken Analogien und atemberaubenden Bildern aus senkrechten Felswänden macht Rainer Petek Lust aufs Ungewisse und erweist sich als perfekter Impulsgeber für Leadership und Change. Der Autor von sechs Büchern begeistert auf der Bühne mit kraftvollen Denkanstößen aus der Nordwand und bringt Lösungsansätze für komplexe Business-Themen auf den Punkt. Rainer Petek inspiriert nachhaltig und ermutigt Führungskräfte und Teams in Umbruchphasen, ihre unternehmerische Nordwand anzupacken.

**„Das Nordwand-Prinzip: Im Ungewissen liegen vor allem Chancen!“**

## THEMEN

- + KEYNOTE: Das Nordwand-Prinzip – Wie Sie das Ungewisse managen**
  - Neues Denken, neues Handeln, neue Wege gehen: Wie Sie Ihren Weg in die Zukunft finden, wenn Pläne und Rezepte versagen
  - Wie Sie mit Ihrem Team bekanntes Terrain verlassen und in unbekanntes unternehmerisches Neuland aufbrechen
  - Wie Sie mit höchster Verlässlichkeit und cleveren Experimenten Ungewissheit in Gewissheit verwandeln – Schritt für Schritt
- + LEADERSHIP & CHANGE:**
  - In der Nordwand wird am langen Seil geführt: So gelingen die organisationsweite Etablierung von Selbstführung und das Zusammenwirken aller Führungskräfte im Sinne der Unternehmensstrategie
  - In der Nordwand kann plötzlich alles anders sein: Wie Sie Ihren Mitarbeitern Sicherheit im Umgang mit Unsicherheit vermitteln und eine Dynamik des Wandels in Gang setzen – für effektive Veränderung im Hier und Jetzt
- + INNOVATION & DIGITALISIERUNG:**
  - In der Nordwand gibt es keine Trampelpfade: Die kürzeste Route zum Out-of-the-box-Denken und -Handeln
  - Was in der Nordwand genauso wie im Silicon Valley zum Erfolg führt und warum die wahren Schlüsselstellen der Digitalisierung menschlicher Natur sind

## REFERENZEN & PRESSE

Daimler AG, Credit Suisse Group, adidas, Deloitte Consulting GmbH, Deutsche Telekom AG, Hewlett Packard, AOK-Systems GmbH, BMW Group, Deutsche Lufthansa AG, Donau-Universität Krems, IBM Austria, LGT Bank, A 1 Mobilkom Austria, Nokia Siemens Networks, Otto GmbH & Co. KG, Siemens AG u. v. m.

### Kundenstimmen

„Rainer Peteks Nordwand-Prinzip ist ein kraftvoller und origineller Ansatz, neue Wege in herausfordernden Unternehmenssituationen zu finden.“

**Prof. KR Friedrich Macher, CEO GRAMPETCARGO, Austria**

„Das Ungewisse managen – auch die Auswahl eines Referenten hat für einen Veranstalter immer etwas mit Ungewissheit zu tun. Einen Tag nach unserer Veranstaltung haben wir die Gewissheit: Sie haben begeistert und zwar 1.200 Kolleginnen und Kollegen.“

**Matthias Schenkel, Unternehmenskommunikation, Kreissparkasse Ludwigsburg**

### INSPIRATION

„Die Berge faszinieren mich. Extreme Klettertouren sowieso, doch es hat auch eine unglaublich wohltuende Wirkung, auf einfacheren Touren unterwegs zu sein: Die Kreativität wird angeregt, gedankliche Knoten lösen sich auf und Lösungen werden offensichtlich, weil die Größe der Gedanken mit der Weite des Ausblicks wächst. Als Kontrastprogramm dazu bin ich immer wieder im Silicon Valley auf der Suche nach den neuesten Trends.“

[www.speakers-excellence.com](http://www.speakers-excellence.com)

## HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

- Impulsvortrag** Honorargruppe D
- Tagessatz** Honorargruppe D
- Reisekosten** Bergen im Chiemgau
- Vortragssprachen**

## LIVE-BOOKING



## MEDIEN & EMPFEHLUNG



**Das Nordwand-Prinzip**  
ISBN: 978-3709304921  
19,90 €



**In der Nordwand kann plötzlich alles anders sein**  
ISBN: 978-3741809798  
15,99 €