

# Katja Porsch



Katja ist internationale Top Rednerin mit Büros in Berlin und Los Angeles, Bestsellerautorin, unter den Top 100 Rednern Europas, Gründerin des Macher-Clubs, Macherin, Unternehmerin und noch vieles mehr. Sie war mit Mitte zwanzig eine der abschlussstärksten Verkäufer in der Immobilienbranche, blickt zurück auf Abschlussquoten von 1:2, über 50.000 Cold Calls und über 10.000 Verkaufsgespräche. Das ist aber nur die eine Seite. Katja kennt nicht nur die Höhen, sie weiß auch, wie es sich anfühlt, wenn dein Leben über dir zusammenbricht. Sie war zweimal pleite und hat alles verloren. Aber sie hat sich nicht aufgegeben. Sie hat an sich geglaubt und es bis an die Spitze geschafft. Sie weiß, Erfolg ist kein Zufall, keine Frage von Glück, Talent und günstigen Umständen. „Erfolg ist eine Frage, was Du aus den Umständen machst.“ Ihre grenzenlose Energie, ihre Power und ihre Erfahrungen hat sie bisher in über 1.000 Veranstaltungen weitergegeben. Getreu ihrem Motto „Wecke den Macher in Dir“ hat sie über 100.000 Menschen dabei geholfen, der Macher ihres Lebens zu werden.

**Wecke den Macher in Dir! – Das Leben ist nicht was es ist. Es ist, was Du daraus machst!** ”

## THEMEN

### + Vom USP zum UPP –

#### Wer „nur“ verkauft, verkauft nichts mehr

- Der USP ist tot – Warum nicht das Produkt, sondern die Persönlichkeit verkauft
- Wie Sie vom Informationsvermittler zum Beziehungstuner 4.0 werden
- Welche Kompetenzen der Verkäufer in der Zukunft wirklich braucht und warum es an der Zeit ist, sich von der klassischen Beratung zu verabschieden

### + WECKE DEN MACHER IN DIR –

#### DENN: WER WEGRENNT, WIRD GEFRESSEN!

- Erfolg ist (D)eine Entscheidung – Wie Du das Steuer in Deinem Leben und Deinem Business übernimmst und Dich von nichts und niemandem aus der Bahn werfen lässt
- Fokus-Shift – Wie wir unseren Autopiloten von Problemen auf Lösungen programmieren und auf unser Ziel zugehen
- Mut statt Angst – Wie Du keine Angst mehr vor Fehlern und Scheitern hast und damit zum Macher in Deinem Leben wirst

### + Go for it!

- Warum Motivation überbewertet wird: Wie Du Deine Ziele wirklich erreichst und Erfolg zu einem System machst
- Raus aus der Komfortzone: Wie Du Dich aus dem lebendigen Sterbezimmer befreist, alte Erfahrungen loslässt und Dich auf neue einlässt
- Nimm das bestickte Kissen runter: Wie Du dem Mist ins Auge schaut, akzeptierst und ihn dann veränderst

## REFERENZEN & PRESSE

### Auszug aus der Referenzliste:

HDI, Marketing Club Hamburg, Sparkassen Versicherung, Zurich international business school, Sachsenverlag, UniVersa, Volkswagen, PrintPlus, Hannoversche Allgemeine Zeitung, Robinson Club, Deutsches Institut für Finanzberatung, Redbull, Diakonie Stiftung Salem, Talanx, DKM, Gedankentanken, Dell EMC, IHK, Call Center Club, Adolf Christ Verlag und viele mehr ...

„Katja Porsch hat mit ihren spannenden und lebhaften Ausführungen unser Publikum begeistert und in ihnen das Feuer entfacht, die Zukunft positiv und mutig anzugehen.“

**Louis Krebser, Geschäftsführer, CEO Krebser AG**

„Das war einer der besten Vorträge zum Thema Vertrieb. Wirklich praxisnah und auch sehr lebhaft präsentiert – Kompliment.“

**Günter Apeltauer, Generalbevollmächtigter, Volksbank Neckartal**

„Erfrischend, zum Schmunzeln anregend und erhellend. Sie hat vom Vortragsstil die Leute mitgenommen. Ich fand das hervorragend. Ich bin sehr begeistert.“ **Ralf Brüning, Produktmanager Zuken GmbH, EMC Technology Center**

## INSPIRATION

„Mich inspiriert das Leben! Mich inspiriert es, wenn ich durch die Townships in Kapstadt laufe und mir ein Bewohner, der mit seiner fünfköpfigen Familie auf 30 qm haust, sich nicht für seine Armut schämt. Dass er nicht frustriert ist, sondern davon überzeugt ist, es gibt nur eine einzige Chance für ihn: da rauszukommen. Sein Schicksal selbst in die Hand zu nehmen. Keine Probleme zu sehen, sondern Lösungen zu finden. Keine Schuldigen zu suchen, sondern sich nur auf sich selbst zu konzentrieren. Seinen Kindern das Wichtigste zu geben, was es gibt: Bildung.“

www.speakers-experience.com

## HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

<b>Impulsvortrag</b>	Honorargruppe D
<b>Tagessatz</b>	Honorargruppe D
<b>Reisekosten</b>	Berlin
<b>Vortragssprachen</b>	

## ONLINE-PROFIL



## MEDIEN & EMPFEHLUNG



**Verkaufsprofiling**  
ISBN: 978-3869366371  
19,90 €

**Wenn dir das Leben in den Hintern tritt, tritt zurück**  
ISBN: 978-3903090811  
19,95 €