



Harald Psaridis

Harald Psaridis ist Unternehmer und Trainer der Sales-Leadership-Experten für Vertrieb. Er erwarb sich sein Experten-Know-How in seiner 25-jährigen Tätigkeit in der Vertriebsführung für mehrere namhafte Finanzdienstleister. Geprägt durch seine Leidenschaft für Vertriebsaufbau, hat er mehr als 10.000 Bewerbergespräche geführt und genau die Menschen für sein Team ausgewählt, die passend waren und zu nachhaltigen Spitzenergebnissen führten. In seinen Seminaren, Coachings und Vorträgen versteht er es, die Teilnehmer mit seinem Praxiswissen und seiner Erfahrung mitzureißen und zu entwickeln. Er ist ein Mann aus der Praxis für die Praxis, der durch sein Motto „Führen durch Vorleben“ Verkäufer und Führungskräfte inspiriert und motiviert.

„Frontline Leadership – Mit Vorbild vorangehen und führen“

THEMEN

- + Frontline Leadership – Mit Vorbild vorangehen und führen**
 - Wie Sie Ihre Vision definieren, Ziele vereinbaren und mit Ihrem Team schnell und verbindlich umsetzen
 - Wie Sie Ihren Mitarbeitern mit vorbildlicher Leistung vorangehen, sie inspirieren, motivieren und Teamspirit erzeugen
 - Wie Sie die täglichen Herausforderungen im Vertrieb angehen, meistern und Ihren Umsatzerfolg deutlich steigern
- + Reden ist Silber. Machen ist Gold.**
 - Die Fähigkeit, sich selbst ergebnisorientiert führen zu können, ist die Schlüsselqualifikation für jeden beruflichen und privaten Erfolg
 - Lernen Sie 12 Workouts kennen, mit denen Sie Ihre Umsetzungskompetenz wie einen Muskel trainieren können
 - Erfahren Sie, wie Sie Ihre Willenskraft, Ihre Selbstdisziplin und Ihre Beharrlichkeit jederzeit aktivieren können und dadurch Ihre Vorhaben in Ergebnisse umwandeln
- + Sales Leadership – Wie Sie die besten Verkäufer ONLINE & OFFLINE gewinnen und zu High Performern entwickeln**
 - Wie Sie die richtigen Mitarbeiter für Ihr Unternehmen finden und gewinnen
 - Wie Sie Ihren neu gewonnenen Verkäufer richtig einarbeiten, anleiten und führen
 - Wie Sie mit Ihrem Mitarbeiter Karriereperspektiven erarbeiten, ihn entwickeln, fördern und für alle Beteiligten einen Mehrwert schaffen

REFERENZEN & PRESSE

„Wenn Harald Psaridis über Leadership referiert und Mitarbeiter trainiert, dann spürt man seine Leidenschaft in der Sache, seine Erfahrung auf allen Ebenen der Führung und seine persönlichen Erfolge, insbesondere in der Motivation, im Rekrutierungsgespräch und im Verkauf. Er ist ein Mann der Praxis.“

Josef Paul Puntigam, Brigadegeneral i. R. österr. Bundesheer

„Herrn Psaridis lerne ich als absoluten Motivator kennen. Er weiß, wovon er spricht. Seine Art, Inhalte zu vermitteln, ist unvergleichlich. Ich kann Herr Psaridis als Trainer, Speaker und Coach zu 100 % weiterempfehlen. Sie werden in Österreich keinen Besseren finden.“

Robert Simak, Erste Bank Österreich

„Von Beginn weg haben mich seine Begeisterungsfähigkeit und seine gewinnende Persönlichkeit gefangen genommen. Bei Harald Psaridis spürt man in jedem Wort, dass er das Vorgetragene selber schon tausendmal erprobt und ausgeführt hat. Er ist der absolut authentischste Spitzenreferent!“

Christoph Bärzfuss, Zürich Versicherung Schweiz

INSPIRATION

„1993 war ich als junger Unternehmer in Brüssel zu einem Seminar von Tony Robbins eingeladen. Nach vier unglaublichen Tagen mit über 7.000 Menschen wusste ich: Eines Tages möchte ich auch auf der Bühne stehen und zu so vielen Menschen sprechen, ihre Herzen berühren und Know-How vermitteln.“

ONLINE KURSE / VORTRÄGE



www.speakers-~~Results in Sales, Recruiting & Leadership~~

Erleben Sie den Online-Kurs **„Upgrade your Results in Sales, Recruiting & Leadership“** jetzt online. Scannen Sie den QR-Code für weitere Informationen.



HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

Impulsvortrag	Honorargruppe E
Tagessatz	Honorargruppe E
Reisekosten	Oberwaltersdorf / A
Vortragssprachen	

LIVE BOOKING



MEDIEN & EMPFEHLUNG



Reden ist Silber, Machen ist Gold
 ISBN: 978-3527508440
 19,99 €



Harald Psaridis: Der LEADER – MACHER
 ISBN: 978-3907100912
 19,90 €

