

Nicolai Christ



Nicolai Christ ist seit 20 Jahren ein international gefragter Speaker, Trainer, Coach und Hochschul-Dozent zu den Themen Vertrieb und Führung. Der studierte Wirtschaftsinformatiker und MBA hat mit Menschen aus mehr als 50 Ländern aller fünf Kontinente intensiv an deren Leistungssteigerung gearbeitet und inspiriert heute als wertvoller Impulsgeber und Experte für Selbstführung Tausende Seminar- und Vortragsteilnehmer. Seine ungewöhnliche Mischung aus fundierter Ausbildung in verschiedenen Disziplinen und erfolgserprobter Praxiserfahrung ist so einzigartig wie seine kreative, provokante und motivierende Art in seinen Vorträgen und im Umgang mit seinen Klienten in Trainings und Coachings. „Mit Spaß zur maximalen Leistungssteigerung“ ist sein Credo, die Nachhaltigkeit seine Mission. Dabei blickt er als Verantwortlicher für den Aufbau verschiedener Vertriebsorganisationen direkter und indirekter Absatzkanäle auf eine umfangreiche Expertise in der erfolgreichen Führung schlagkräftiger Vertriebseinheiten zurück.

„Selbstführung und Leidenschaft als Erfolgsfaktor im Vertrieb und in der Führung“

THEMEN

In den vergangenen zwei Jahren hat Nicolai Christ mehr als tausend Führungskräfte aus allen Teilen der Welt in intensiven mehrtägigen Self-Leadership Seminaren begleitet und die Erkenntnisse, angereichert mit eigenen Erfahrungen und Geschichten, in seine Keynote eingearbeitet.

+ KEYNOTE:

Selbstführung als Navigationssystem in der VUKA-Welt

- Wirksame Führung beginnt bei jedem selbst: Wie Sie trotz Volatilität, Unsicherheit, Komplexität und Ambiguität sicher ans Ziel kommen
- Wie Sie Erfolg und Zufriedenheit in instabilen Zeiten erreichen
- Wie Sie Ihre Biografie als Superkraft nutzen

+ Ein agiles Umfeld braucht Stabilität von innen – Die neue Art der Führung in einer disruptiven Welt

- Wie sich Führungskräfte neu erfinden müssen
- Wie Sie Stolpersteine der agilen Transformation vermeiden
- Wie Sie ergebnisorientiert führen, ohne den Weg zu kennen

+ Wie Kundenmotive zu Umsatz werden

- Wie Sie zum empathischen Kundenversther werden
- Was Sie verkaufen und was Ihr Kunde wirklich kauft
- Wie Sie Widerstände vermeiden und Einwände auflösen
- Wie Sie effektiver und effizienter zum Abschluss kommen

+ PowerPresentations & The Art of Story Telling

- Wie Sie mit Leidenschaft und Charisma andere für sich gewinnen
- Wie Sie mit vier einfachen Elementen Ihre Storyline entwickeln
- Was Sie von der Filmindustrie alles lernen können

REFERENZEN & PRESSE

„Herr Christ weiß, wovon er spricht! Er transportiert sein Wissen und seine Erfahrungen spannend und man klebt förmlich an seinen Lippen. Er schafft es, dass man auch nach neun Stunden mit voller Konzentration dabei ist. Der Tag verging viel zu schnell! Wer einen kompetenten und authentischen Experten für den Vertrieb sucht, ist bei ihm genau richtig!“ **Nicolas Hinrichsen, Management New Business, FC Bayern München Basketball GmbH**

„Die Leidenschaft, mit der Sie die Inhalte vermitteln, steckt an. Die Fähigkeit, charmant-provokant alles aus einem herauszuholen und dabei neue Wege aufzuzeigen, habe ich so noch nie erlebt – das beste Training bisher, vielen Dank!“

Jan Pörschmann, Managing Partner, Proventis GmbH

„Mega Motivator mit starkem Storytelling und in-depth Fachwissen. Passt Inhalte live an Lern-/Vortragsgruppe an.“

Oliver F., Deutsche Bank AG

Referenzen: Oracle, Citrix, Infor, simplefact, Ricoh, Rimage, eCircle, Sprinkl, Deutsche Bank, Donner & Reuschel, comdirect, One Group, Aquila Capital, Nordcapital, Lloyd Fonds, AON Hewitt, Proventis Partners, Auctus Capital Partners, Audi, Robert Bosch, Mahle, Renk, GIZ

INSPIRATION

„Mich inspirieren die vielen Menschen, die ich auf der ganzen Welt kennengelernt habe, die ihre Biografie mit mir geteilt haben und die ich ein kleines Stück auf ihrem Weg zur Selbstführung begleiten durfte.“

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

Impulsvortrag	Honorargruppe E
Tagessatz	Honorargruppe E
Reisekosten	Inning am Ammersee
Vortragssprachen	

LIVE-BOOKING



MEDIEN & EMPFEHLUNG

