

Ulf Zinne



Ulf Zinne, Dipl. -Kfm. (FH), Autor, Berater, Trainer, TV-Moderator und Podcast-Produzent, ist ein mehrfach ausgezeichnete(r) Experte, wenn es um authentisches vertriebliches Wachstum geht. Bereits mit 14 Jahren machte er sich aus dem Kinderzimmer heraus das erste Mal selbstständig. Später absolvierte er als dualer Student bei der Otto group sein Studium im In- und Ausland, wechselte im Anschluss in eine internationale Vertriebsberatung und begleitete diese in ihrer Wachstumsphase. 2012 gründete er sein eigenes Unternehmen mit dem Themenschwerpunkt authentisches, vertriebliches Wachstum und setzt bis heute sein gelebtes Erfolgswissen mit seinen Kunden erfolgreich um. Zu seinen Kunden zählen sowohl namhafte klein- und mittelständische Unternehmen als auch internationale Konzerne mit bisher 50.000 Teilnehmern aus 25 Ländern und 28 Branchen. In Workshops, Trainings und Vorträgen begeistert er seine Teilnehmer mit einem Feuerwerk an Impulsen aus der Praxis für die Praxis. Er versteht es, komplexes Expertenwissen zu komprimieren, leicht und eingängig zu vermitteln und Menschen ins Handeln zu bringen.

Wir brauchen weniger Verkäufer und mehr authentische Sparringspartner für Wachstum. ”

THEMEN

+ PodSelling® (Podcast + Sales)

So werden Sie zur Nummer 1 in den Ohren Ihrer Interessenten

- Die 9 Mindset-Irrtümer über Podcasts und wie Sie ab Folge 1 einen profitablen Podcast entwickeln
- Wie Sie Ihre Terminquote bei Kalt-Kontakten einfach und wiederholbar auf bis zu 80 % steigern
- Branding-Podcast, Podcast-Funnel etc. – So finden Sie das richtige Format und inszenieren dieses wirkungsvoll
- Wie Sie Ihre gewonnenen Leads in begeisterte Kunden für Ihr Unternehmen verwandeln

+ Human Sales Excellence®

Vom Verkäufer zum Sparringspartner

- Wie Sie Vertrieb als ganzheitliche Form der Unternehmensführung etablieren und damit einen vertrieblichen Wertbeitrag auf allen Ebenen definieren und verankern
- Talentorientiert führen – Wie Sie die (unterbewussten) Motivatoren und Talente Ihrer Mitarbeiter für den gemeinsamen Erfolg nutzen
- Wie Sie ein zeitgemäßes Sales-Mindset entwickeln und sofort damit 20–30 % bessere Ergebnisse produzieren
- Wie Sie mit System vorab in nur 7 Minuten Ihre Abschlusschance mit 4 einfachen Fragen einschätzen und an wichtigen Stellen optimieren

+ EntscheidungsFINISHER® –

Wie Sie die Umsetzungsgeschwindigkeit erhöhen

- Wie Sie ein starkes FINISHER Mindset entwickeln und Ihre Umsetzungsgeschwindigkeit deutlich erhöhen
- Wie Sie mit Ihrem Team ein starkes Power-Ziel identifizieren, priorisieren und erfolgreich in den Alltag integrieren
- Lieblingshobby „Selbstbetrug“: Die eigene Entschuldigungs-Architektur identifizieren und durchbrechen

REFERENZEN & PRESSE

„So macht Podcast Spaß. Toll gemacht.“ **Jochen Schweizer**

„Hier stimmt einfach alles. Top Vorbereitung, gute Fragen und menschlich einwandfrei. Gerne wieder.“ **Fabian Hambüchen, Olympiagewinner und erfolgreichster deutscher Turner aller Zeiten**

„Pure Begeisterung. Ein echtes Ass auf dem Podcast-Markt.“ **Gerd Kulhavy, Vorsitzender der Geschäftsführung, Speakers Excellence**

„Einer der professionellsten Hosts, mit denen ich je gearbeitet habe.“ **Dr. Natalia Wiechowski**

„Eine unfassbare Professionalität.“ **Greta Silver**

„Als Unternehmerin und Athletin schätze ich Professionalität sehr. Danke dafür.“ **Anni Friesinger-Postma, 3-fache Olympiagewinnerin & 16-fache Weltmeisterin**

www.speakers-excellence.com

HONORARE / REISEKOSTEN / SPRACHEN

ONLINE-PROFIL

MEDIEN & EMPFEHLUNG



Impulsvortrag	Honorargruppe F
Tagessatz	Honorargruppe F
Reisekosten	Hamburg
Vortragssprachen	

